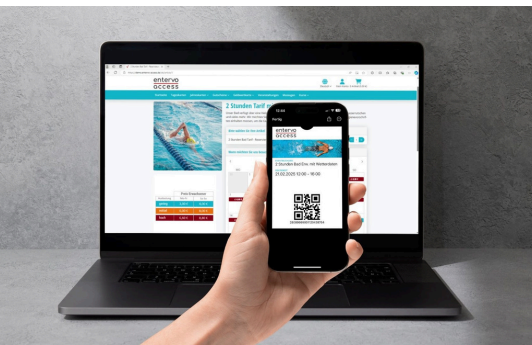




## Vertriebsmanager (m/w/d) Freizeitanlagen – Außendienst Region West

Die HKS Systeme GmbH ist führender Anbieter von Gästemanagementlösungen für Freizeitbäder, Thermen, Freizeitparks und Zoos. Als HKS Gruppe mit mehr als 140 Mitarbeitenden vereinen wir Softwareentwicklung, Hardwareentwicklung und Vertrieb unter einem Dach – mit unseren Tochterfirmen Fischer Electronicsysteme und entervo-access GmbH als starken Säulen. So begleiten wir unsere Kunden mit durchgängig eigenen Lösungen durch den gesamten Besuch: vom Online-Ticketkauf über das Abrechnungssystem bis hin zur Zutrittskontrolle. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt engagierte Unterstützung für die Vertriebsregion West.



### Das bringst Du mit:

- Technische oder kaufmännische Ausbildung mit ausgeprägter Affinität zu technischen Lösungen
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb wünschenswert
- Zielorientierte, selbstständige Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft
- Kommunikationsstärke, Teamgeist und echte Begeisterung für den Kundenkontakt
- Sicherer Umgang mit MS-Office sowie idealerweise erste Erfahrungen mit ERP-Systemen und MS Dynamics 365

### Dein Aufgabengebiet:

- Verantwortung für den Vertrieb unserer Lösungen im Gebiet Westdeutschland
- Neukundenakquise sowie Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen auf Entscheiderebene
- Bearbeitung von Anfragen und Ausschreibungen nach VOB, Erstellung von Angeboten und Kalkulationen sowie Führen von Preisverhandlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Projektteam und dem Vertriebsinnendienst
- Vertriebliche Begleitung der Projekte bis zur erfolgreichen Umsetzung

### Was wir Ihnen bieten:

- Ein motiviertes Team mit abwechslungsreichen Aufgaben und echter Gestaltungsfreiheit im Homeoffice
- Marktführende, hochwertige Lösungen im Bäder- und Freizeitanlagenbereich – ein Produkt, hinter dem Du stehen kannst
- Gezielte Unterstützung bei Deiner fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Kurze Entscheidungswege, ein starker Vertriebsinnendienst im Rücken und eine offene, persönliche Kommunikationskultur
- Ein attraktives, leistungsorientiertes Vergütungspaket sowie ein Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Wir freuen uns über Deine Bewerbung mit aussagefähigen Unterlagen per E-Mail.  
Ansprechpartner: Rouven Bartels, [bewerbung@hks-systeme.de](mailto:bewerbung@hks-systeme.de)

